

marktsector: Personeel & Werven
locatie: Regio Brabant
job ID: S562

De functie

Commercieel Manager, stevige operationele rol voor een commercieel gedreven people manager. Extra Talent is de afgelopen jaren hard gegroeid en staat voor een nieuwe periode van ontwikkeling. Dat betekent dat je met een mix bezig bent van de korte termijn resultaten, verbetering van de processen en de ontwikkeling van je medewerkers. Het bedrijf is terecht trots op de cultuur en de medewerkers: Resultaat en klantgericht, vooral authentieke stevige persoonlijkheden met een "can do" mentaliteit; gewend te werken met een ruime persoonlijke bevoegdheid. De centrale doelstelling in deze functie draait om omzet- en talent development. Andere thema's zijn procesontwikkeling, marketing en sales. Naast jou zijn er 2 andere inspirerende commercieel managers actief die beide ook hun eigen regio besturen. Gezamenlijk maken jullie deel uit van het managementteam, en zijn jullie direct verantwoordelijk voor het resultaat van de onderneming en de projecten die vallen onder de noemers Operations (proces, mens & automatisering), Sales en Marketing. Het is een pré wanneer je op één van deze onderdelen iets extra's meebrengt. Zodat je dat als extra project op landelijk niveau onder je verantwoordelijkheid kunt meenemen. In deze functie rapporteer je aan de directeur.

De opdrachtgever

Extra Talent is in 1998 opgericht. Vanuit 5 vestigingen wordt met inmiddels meer dan 100 medewerkers bemiddeld in functies in de business segmenten, Juridisch, Financieel, Logistiek, Office, Beleid & Overheid en Supply Chain. De consultants zijn allemaal (regionaal) specialist op één specifiek vakgebied. Extra Talent is trots op de cultuur en de medewerkers: resultaat en klantgericht, vooral authentieke stevige persoonlijkheden met een "can do" mentaliteit. Een aansprekende atmosfeer met veel ruimte voor het individu.

Functie-eisen:

HBO+
Commercieel
Ervaring bij een soortgelijke dienstverlener
Betrokken charismatische persoonlijkheid
Oog voor processen en gedreven door continue verbetering
Klant-, markt- en resultaatgericht.
Business driven, work hard & play hard
Doelgericht, flexibel, stressbestendig
Uitstekende beheersing Nederlands en Engels
Wonend in de regio: Breda – Eindhoven - Tiel

Arbeidsvoorwaarden:

De opdrachtgever kent een totaalpakket van zeer aantrekkelijke (secundaire) arbeidsvoorwaarden.

Reageer DIRECT, met CV

Wij ronden deze procedure in 5 weken af

Indien u geïnteresseerd bent is het dringend aan te raden DIRECT te reageren, met CV en korte motivatie.

Sterling & Holmes Executive Search
Marten Meesweg 8-10
3068 AV Rotterdam
sterling@sterlingholmes.com
www.sterlingholmes.com

Volg onze LinkedIn Company Page om op de hoogte te blijven van onze nieuwste vacatures!