



Sterling & Holmes

executive search

marktsector: DIY / B2B
locatie: Utrecht
job ID: S515

De functie

Strategisch inkoper voor de categorie verwarming bij PLIEGER. Leidinggeven aan 3 medewerkers, verantwoordelijk voor een budget van € 75 mln. Internationaal sourcen (Europa en via het eigen kantoor in China); het reizen beslaat max. 10% van je tijd. De functie is vacant gekomen vanwege doorgroei, toch is er niet direct sprake van een gespreid bedje. In deze zeer zelfstandige functie liggen de nodige projecten en taken te wachten om met verve te worden opgepakt. In de kern ben je een goede onderhandelaar, een zelfstarter voorzien van "gezond verstand". De marges in deze categorie zijn niet hoog; maar de ontwikkeling van kwalitatieve lange termijn partnerships staat voorop. *Hard op de inhoud, met flair op de relatie.* Als strategisch inkoper ben je verantwoordelijk voor het ondernemingsresultaat en de visie mbt de categorie. Bijzonderdere zaken in de functie: op de afdeling inkoop wordt mailen tot het uiterste beperkt, men geeft de voorkeur aan telefoon en persoonlijk contact. Er is veel ruimte voor eigen ideeën en initiatief. Snelheid van handelen en probleemoplossend vermogen zijn kerncompetenties die men verder wil ontwikkelen en graag ziet bij de ideale kandidaat. De onderneming is in transitie: verjonging en vernieuwing met behoud van kwaliteit, terug naar het ondernemen. Vanuit jouw positie heb je een stevige invloed op dit proces. Je geeft leiding aan 3 collega's en rapporteert aan de manager Inkoop. Het hoofdkantoor bevindt zich in Zaltbommel, de functie kan vanuit één van de twintig locaties in Nederland vervuld worden. Een auto is onderdeel van de goede voorwaarden. **4x9 uur** werken behoort tot de mogelijkheden.

De opdrachtgever

Onze opdrachtgever **PLIEGER** is een begrip in de markt en dé landelijke groothandel in Sanitair, Verwarming, Elektra en Installatiemateriaal. Het hoofdkantoor én centraal magazijn zijn gevestigd in Zaltbommel. Met een eigen expeditie en 56 vestigingen en 18 showrooms in Nederland levert PLIEGER een assortiment van meer dan 150.000 artikelen aan o.a. installateurs, loodgieters, detaillisten en bouwmarkten. ThermoNoord is dé technische groothandel van PLIEGER met 6 vestigingen, gespecialiseerd in warmtetechniek, warm-watertechniek, klimaattechniek en airconditioning. Het familiebedrijf PLIEGER wordt commercieel gedreven door een team van specialisten op gebied van Marketing, Sales, Inkoop en Logistiek. Als groothandel levert PLIEGER, naast bekende merken van gerenommeerde fabrikanten, ook eigen merken, zoals PLIEGER, Vigour (sanitair), Cosmo (verwarming) en Conel (installatiemateriaal). PLIEGER levert uitsluitend producten gemaakt van hoogwaardige materialen en die verantwoord geproduceerd zijn. Ondernemerschap, passie en drive voor onze klanten staat centraal in alles wat we doen. Werken in een "can-do" omgeving binnen Sanitair, Electra, CV & Klimaat, in een gedreven team van jonge en ervaren professionals die met veel ambitie willen innoveren en activeren! Het bedrijf PLIEGER bestaat 100 jaar, de cultuur is warm en mensgericht.

Functie-eisen:

HBO werk- en denkniveau
Zelfstartende ondernemer
Probleem oplossend vermogen
Business driven, commercieel, sterk in analyse, gestructureerd en projectmatig werken
Vloeiende beheersing Nederlands en Engels.

Indien u geïnteresseerd bent is het dringend aan te raden DIRECT te reageren, met CV en korte motivatie.

Sterling & Holmes Executive Search
Marten Meesweg 8-10
3068 AV Rotterdam
sterling@sterlingholmes.com
www.sterlingholmes.com

Volg onze LinkedIn Company Page om op de hoogte te blijven van onze nieuwste vacatures!

De opdrachtgever kent een totaalpakket van aantrekkelijke arbeidsvoorwaarden, **o.a. auto**, mobiele telefoon, laptop en, naast 28 vakantiedagen (25 + 3), ook 12 (extra) ADV dagen. **36 uur (4x9) werken behoort tot de mogelijkheden**. Daarnaast een prettige mensgerichte sfeer, en goede mogelijkheden tot persoonlijke ontwikkeling.

Reageer DIRECT, met cv

Wij ronden deze procedure in 5-6 weken af

Indien u geïnteresseerd bent is het dringend aan te raden DIRECT te reageren, met CV en korte motivatie.

Sterling & Holmes Executive Search
Marten Meesweg 8-10
3068 AV Rotterdam
sterling@sterlingholmes.com
www.sterlingholmes.com

Volg onze LinkedIn Company Page om op de hoogte te blijven van onze nieuwste vacatures!